

## CURRICULUM VITAE



### INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	<b>MASSIMILIANO MORANDINI</b>
Indirizzo	<b>VIA PINELLI 24, 31100 TREVISO</b>
Telefono	<b>Cel. 329/4221979</b>
E-mail	<b><i>maxi.morandini@gmail.com</i></b>
Nazionalità	ITALIANA
Data di nascita	07/04/1972

### ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a) Da Luglio 2016...
- Datore di lavoro Ns power Srl
- Tipo di azienda o settore Società di consulenza e web marketing -
- Tipo di impiego Responsabile commerciale Triveneto est
- Principali mansioni e responsabilità Gestione commerciale
  
- Date (da – a) Da Ottobre 2013...
- Datore di lavoro Startup Byebuy.me
- Tipo di azienda o settore Settore viaggi e vendita online
- Tipo di impiego Responsabile Marketing e responsabile commerciale
- Principali mansioni e responsabilità Gestione area Marketing e commerciale
  
- Date (da – a) 2014- 2016...
- Datore di lavoro C.E.S.D. Srl
- Tipo di azienda o settore Società di formazione - Preparazione esami universitari – Recupero anni scolastici – Università E-Campus
- Tipo di impiego Responsabile area Venezia- Treviso Università E-Campus
- Principali mansioni e responsabilità Gestione commerciale e didattica del brand E-campus
  
- Date (da – a) 2012 - 2014
- Datore di lavoro C.E.S.D. Srl
- Tipo di azienda o settore Società di formazione - Preparazione esami universitari – Recupero anni scolastici

- Tipo di impiego  
• Principali mansioni e responsabilità
  - Date (da – a)  
• Datore di lavoro  
• Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego  
• Principali mansioni e responsabilità
  - Date (da – a)  
• Datore di lavoro  
• Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego  
• Principali mansioni e responsabilità
  - Date (da – a)  
• Datore di lavoro  
• Tipo di azienda o settore  
• Tipo di impiego
  - Principali mansioni e responsabilità
  - Date (da – a)  
• Datori di lavoro  
• Tipo di azienda o settore  
• Tipo di impiego
  - Principali mansioni e responsabilità
  - Date (da – a)  
• Datore di lavoro  
• Tipo di azienda o settore  
• Tipo di impiego
  - Principali mansioni e responsabilità
  - Date (da – a)  
• Datore di lavoro  
• Tipo di azienda o settore  
• Tipo di impiego
  - Principali mansioni e responsabilità
- Università E-Campus  
Direttore delle sedi di Treviso, Mestre e Belluno  
Gestione commerciale di tutti i brand della società (Cepu, Grandi Scuole, università E-Campus, Scuola Radio Elettra) ed attività di marketing locale per le sedi locali;
- 2011 – 2012  
C.E.S.D. Srl  
Società di formazione – Preparazione esami universitari – Recupero anni scolastici – Università E-Campus  
Direttore della sede di Venezia – Mestre  
Gestione commerciale e didattica di tutti i brand della società (Cepu, Grandi Scuole, università e-Campus, Scuola Radio Elettra) ed attività di marketing locale per la sede di Venezia;
- 2010 – 2011  
C.E.S.D. Srl  
Società di formazione – Preparazione esami universitari – Recupero anni scolastici – Università E-Campus  
Responsabile del brand Grandi Scuole  
Gestione commerciale del brand Grandi Scuole per le sedi di Venezia, Treviso e Belluno
- 2009 – 2010  
Paris Art Station s.r.l. – Treviso  
Vendita al dettaglio di mobili antichi, accessori di arredamento e di tappeti orientali  
Co - responsabile commerciale e di marketing della stagione promozionale in corso  
Organizzazione e direzione della struttura commerciale; promozione diretta e strategie di comunicazione; analisi della clientela e posizionamento dei prodotti sul mercato
- 2006 – 2008  
Brotto s.r.l. – Castelfranco; Gambirasio s.n.c. – Bergamo; Dal Vera s.r.l. – Conegliano; Illulian s.r.l. – Milano  
Vendita al dettaglio di mobili antichi e di tappeti orientali  
Responsabile commerciale delle quattro operazioni di liquidazione presso gli *show rooms* delle imprese su citate  
Organizzazione e direzione della struttura commerciale; strategie di comunicazione, promozione diretta e gestione dei cataloghi
- 2004 – 2006  
Marchi s.r.l. – Conegliano  
Vendita al dettaglio di tessuti, mobili antichi e di tappeti orientali  
Direttore delle vendite  
Organizzazione e direzione della struttura commerciale; promozione diretta e strategie di comunicazione; analisi della clientela e posizionamento dei prodotti sul mercato
- 2003 – 2004  
MAZAL s.r.l. – VICENZA  
Vendita al dettaglio di tessuti, mobili antichi e di tappeti orientali  
Direttore di filiale  
Direzione generale del complesso aziendale

- Date
  - Datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
  - Principali mansioni e responsabilità
- 2000 – 2003  
I.T.O.R. S.R.L. - MILANO  
Grande distribuzione  
Direttore delle vendite e degli acquisti per la filiale di Trieste  
Analisi di mercato, piani di marketing e vendita di mobili etnici, complementi di arredo, quadri e tappeti orientali.
- Date
  - Datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
  - Principali mansioni e responsabilità
- 1996-2000  
S.V.S, Società Vendite Straordinarie s.r.l. - Bergamo  
La società si occupa dell'organizzazione commerciale, amministrativa e di marketing per aperture di nuove attività, promozioni vendite, liquidazioni straordinarie  
Direttore commerciale nei negozi e nei centri commerciali delle sedi del Nord-Italia  
Posizionamento di mercato dei prodotti, strategie di distribuzione e vendita di tappeti orientali antichi, mobili antichi ed arredi design
- Date (da – a)
  - Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
  - Principali mansioni e responsabilità
- 1992-1996  
Tuman S.R.L.- Bergamo  
Vendita al dettaglio di mobili e tappeti orientali  
Venditore presso lo *show-room* di Bergamo  
Vendita di tappeti orientali, contemporanei ed antichi, mobili antichi.

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date
  - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- 1993 – 2000  
Laurea in Scienze Politiche, indirizzo Economico-Finanziario presso l'Università degli Studi di Padova
- Date
  - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- 1988 – 1993  
Diploma di maturità scientifica presso il liceo "Lussana" di Bergamo

## CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

MADRELINGUA

Italiana

ALTRE LINGUE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

INGLESE

Ottima  
Buona  
Buona

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

SPAGNOLO

Ottima  
Buona  
Ottima

CAPACITÀ E COMPETENZE  
ORGANIZZATIVE

Ottima predisposizione al coordinamento di persone, strutture e capitali finanziari, acquisita attraverso l'organizzazione di *team* di progetto per la realizzazione di obiettivi commerciali e di marketing.

CAPACITÀ E COMPETENZE  
RELAZIONALI

Ottima capacità di comunicazione e lavoro con altre persone, anche in ambienti multiculturali.

CAPACITÀ E COMPETENZE  
TECNICHE

Alto livello di conoscenza dei programmi Office, in particolare Word, Excel, Power Point, di Internet e dei programmi di gestione dei dati.

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

Conoscenza del mercato finanziario e del trading on line in quanto oggetto della tesi di laurea.

PATENTI

A e B

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base art. 13 del D. Lgs. 196/2003.